

COMMERCIAL SANTÉ CONNECTÉE (H/F)



Commerce



Région
parisienne sud
(Proche Antony)



BAC + 3 à 5



CDI
Février 2022

Description de l'entreprise

VieConnect est une entreprise innovante implantée à Toulouse ayant pour mission le développement de solutions médicales intelligentes pour la prévention santé et l'amélioration de la qualité de vie de personnes dépendantes en établissements ou à domicile.

Une équipe en région parisienne est en cours de constitution

Profil du poste

Votre mission

Sous la responsabilité de la Directrice, Ventes et Développement Commercial, France & International, votre mission sera de développer le portefeuille de clients (EHPAD) de l'entreprise.

Vos tâches principales seront :

- Prospecter et développer le portefeuille client de votre secteur, en mettant en priorité les petits et moyens groupes d'EHPAD.
- Proposer une stratégie de prospection pour votre secteur.
- Gérer l'ensemble du cycle de vente, de la prospection à la clôture des affaires.
- Tenir à jour le logiciel de suivi commercial avec vos contacts et vos actions.
- Suivre les commandes et contribuer à la coordination de la préparation des déploiements de la solution commercialisée par l'entreprise chez les nouveaux clients, en lien avec l'équipe technique et l'équipe formation & accompagnement.
- Collaborer avec l'équipe formation & accompagnement pour le suivi de la relation client après-vente.

Votre Profil

Idéalement de formation supérieure commerciale (BAC+3 / BAC +5), vous disposez d'une première expérience dans un poste similaire acquise dans le secteur de la santé (logiciel ou DM) et des nouvelles technologies. Une connaissance des EHPAD est un gros plus.

Vous êtes persuasif/ve, persévérant/e, organisé/e, vous avez le goût du challenge et êtes orienté/e résultats.

Vous savez identifier et convaincre les décideurs et êtes autonome sur la négociation commerciale.

Vous avez un sens aigu des relations clients, du travail en équipe, une capacité d'écoute et un excellent relationnel.

Vous avez une excellente communication écrite et orale.

Vous avez un intérêt prononcé pour les nouvelles technologies et vous êtes à l'aise avec les outils informatiques, en particulier les logiciels de gestion commerciale.

Vous êtes très motivé/e pour donner du sens à vos actions en mettant votre savoir-faire au service d'une jeune entreprise innovante dont la priorité est la prévention santé et l'amélioration de la qualité de vie de personnes dépendantes.

Informations complémentaires

Début & type de contrat

Février 2022 - CDI temps plein - Télétravail temporaire

Salaire

Selon expérience

Si ce poste vous intéresse, vous pouvez nous envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à l'adresse suivante : info@vieconnect.io